

Il Gruppo ECSA è un'impresa familiare nella quarta generazione attiva nella fornitura di prodotti petroliferi, nel trading internazionale di prodotti chimici e commodities e nella distribuzione di sistemi per la manutenzione.

L'azienda familiare, che conta più di 320 dipendenti in varie sedi in Svizzera e in Italia, è **certificata quale Best Workplaces Switzerland e Best Managed Companies 2024**.

Per la nostra sede di Balerna in Svizzera selezioniamo un/una

JUNIOR SALES MANAGER (m/f)
per la distribuzione delle materie prime – settore cosmetica

Formazione / Conoscenze:

- Chimico, farmaceutico o analogo, sarà considerato requisito preferenziale l'esperienza nel settore commerciale
- Buone conoscenze dell'inglese e del tedesco
- Ottime conoscenze informatiche (Pacchetto Office e sistemi integrati)

Mansioni:

- Junior Sales manager – gestione contatti con la clientela (esistente e potenziale) e con i fornitori
- Ampliamento della clientela esistente
- Ricerca nuovi prodotti sulla base delle esigenze del mercato
- Aggiornamento database aziendali
- Preparazione campioni e del materiale promozionale alle vendite

Cerchiamo:

una persona aperta, autonoma, abituata a lavorare in team, buon comunicatore e negoziatore con spirito imprenditoriale e manageriale e con un forte senso per la vendita e il continuo miglioramento dei risultati.

Offriamo:

un'ottima organizzazione, sistema informatico ERP, lavoro indipendente, infrastrutture e logistica moderne, magazzini ad assortimento completo, competenza nei settori di attività e know-how negli acquisti, piano di formazione e possibilità di crescita.

Modalità di candidatura:

Si prega di inviare candidature documentate esclusivamente via e-mail a: HR2407@ecsa.ch

Solo le candidature che soddisfano i requisiti richiesti saranno prese in considerazione.

Saranno accettate esclusivamente candidature in formato elettronico.